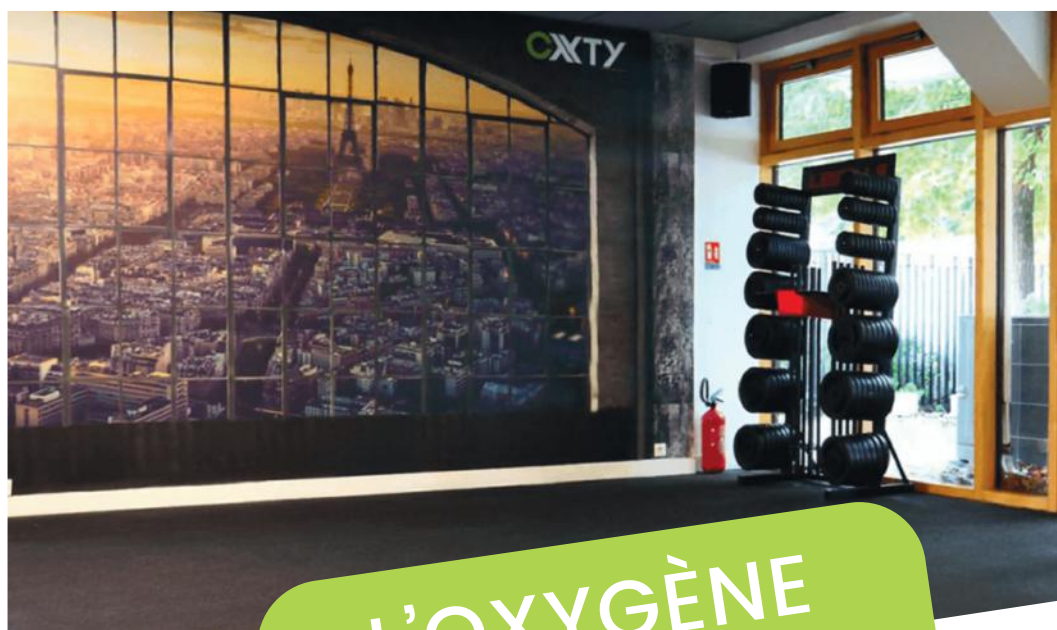
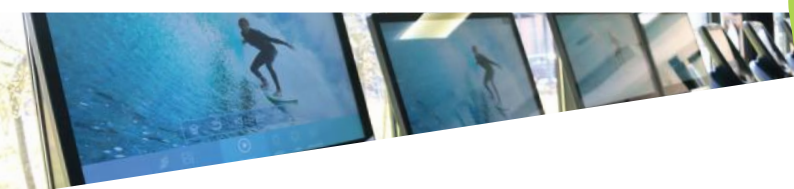


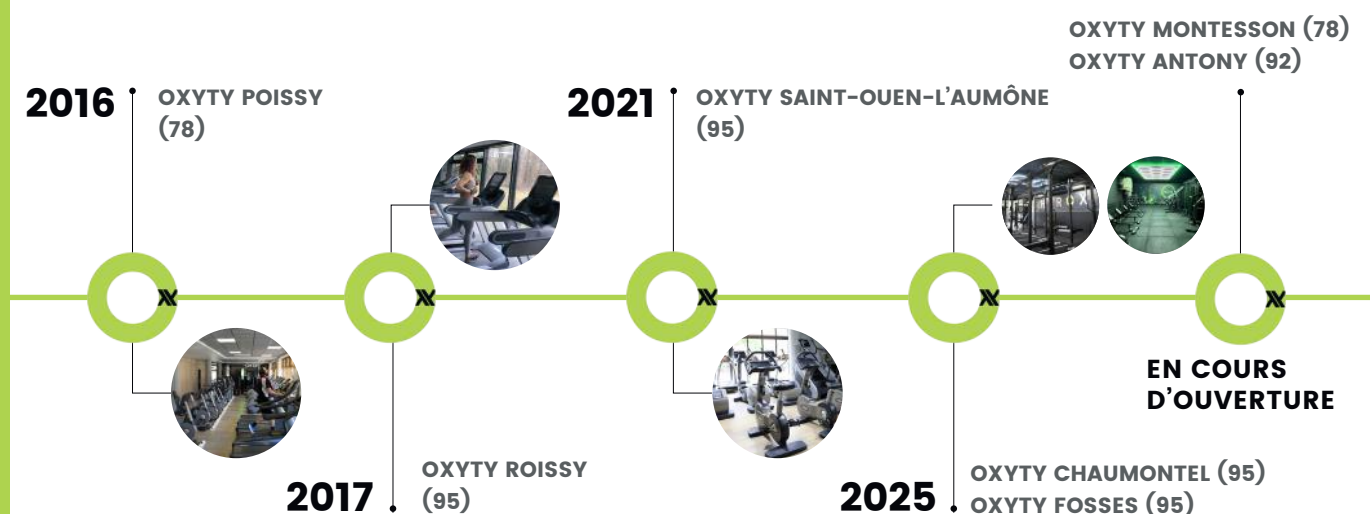


L'OXYGÈNE
AU COEUR DE
VOTRE VILLE !

OXYTY
SPORTS CLUB

**DEVENEZ
LICENCIÉS !**

L'HISTOIRE D'OXYTY



Le groupe Oxyty Sports clubs, sous sa forme actuelle a été crée par Pierre Briva et Kévin Ouldami.

Forts de plusieurs dizaines d'années d'expérience dans la gestion de salles de sport, l'aide aux indépendants du fitness partout en France et la vente de matériel de sport, nous avons lancé en 2016 à Poissy (78), le premier club de la marque, qui a été développé sur une surface de 600m2.

Le second a été ouvert en 2017, à proximité de l'aéroport de Roissy en France (95), sur 1200m2. Durant la période Covid, nous avons ouvert une nouvelle unité au centre ville de Saint Ouen l'Aumone (95) sur une surface de 400m2.

Partageant des valeurs fortes d'ambition, d'entraide et d'humanité, nous avons décidé d'offrir notre savoir à de futurs partenaires. Contactez-nous, nous serons ravis de vous rencontrer autour d'un café !

Chiffre d'affaires

500 000€

C'EST LE CHIFFRE D'AFFAIRES MOYEN
RÉALISÉ PAR NOS CLUBS D'UNE SURFACE
DE 600 M2 !

Investissements (droits entrée et investissement global)

La franchise Oxyty demande un apport
personnel compris entre 40 et 80 000€.
Les droits d'entrée sont de 5 000€
l'investissement va de 200 à 500 000€
selon la taille du local.

La formation et l'accompagnement

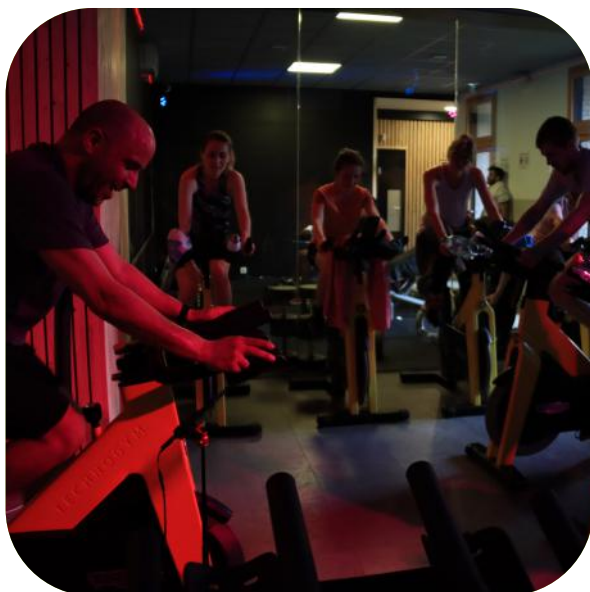
Doté d'une forte expérience de plus de
25 ans, dans la gestion de salles de
fitness, nous proposons une formation
de qualité basée sur notre savoir-faire
technique et commercial. Nous vous
proposons ensuite durant toute la durée
du partenariat un réel
accompagnement des franchisés avec
des conférences internes sur différents
aspects (gestion commerciale,
communication, etc....)

Nos valeurs

Le concept de Oxyty Sports Clubs est
basé essentiellement sur le bien-être et
la satisfaction du client, nous veillons à
ce que nos adhérents soient et restent
épanouis tout comme nos
collaborateurs.



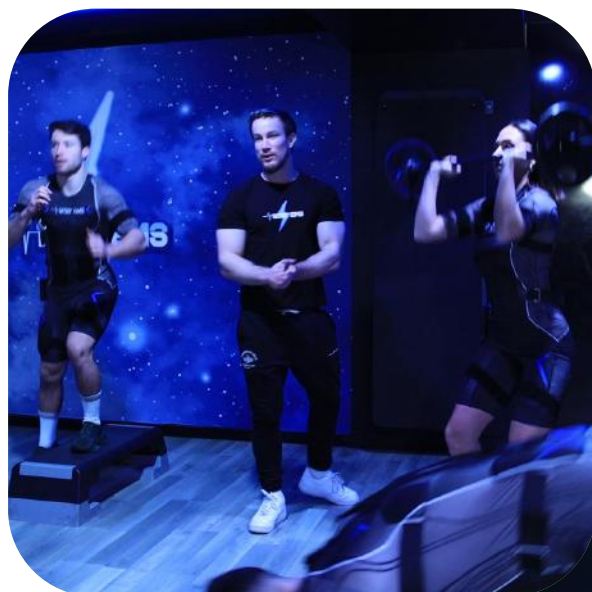
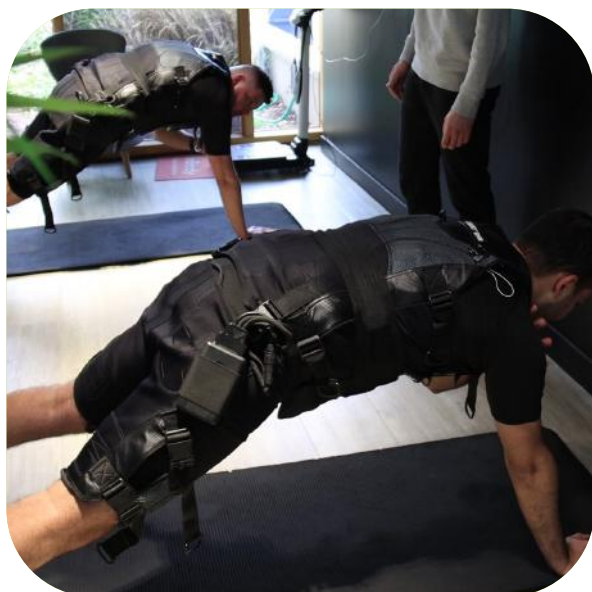
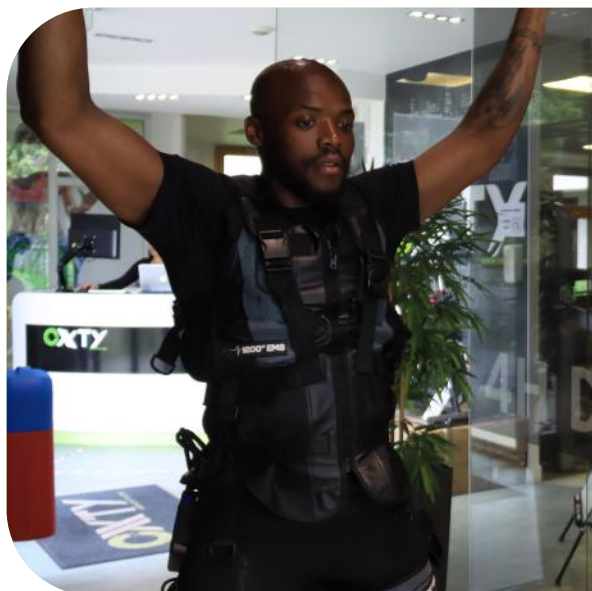
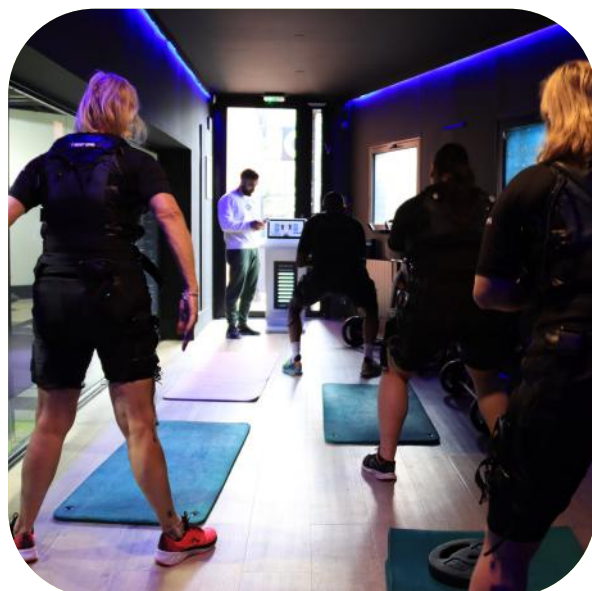
LA FORCE D'OXYTY





Des cours collectifs pour tous, encadrés par un coach, pour s'entraîner dans la bonne ambiance et à son propre rythme.

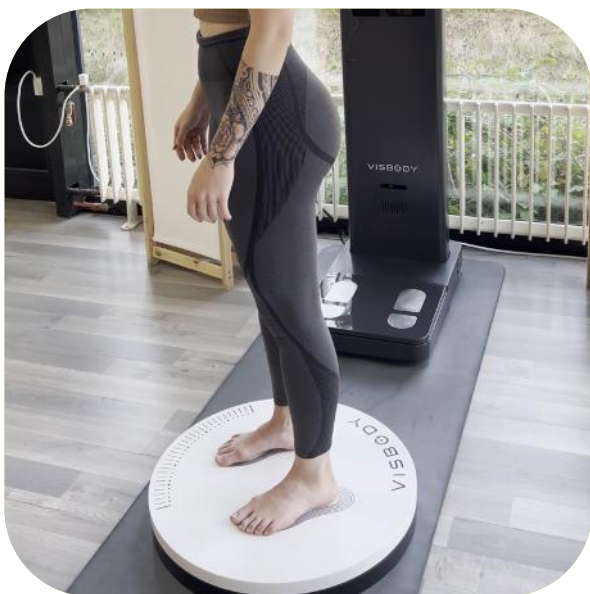
ÉLECTROSTIMULATION





Une technologie innovante pour des résultats rapides et efficaces, adaptée à tous les profils.

ACCOMPAGNEMENT & BILAN DE CONDITION PHYSIQUE



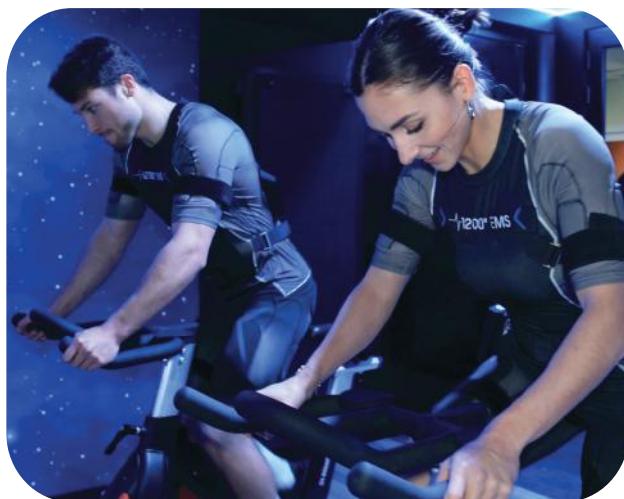


Un suivi personnalisé et un accompagnement physique pour atteindre vos objectifs de manière efficace et sécurisée.

INNOVATION ET CENTRALE D'ACHAT

Ouverte en 2018, notre société partenaire BEFIT permet aux membres du groupe de profiter des dernières technologies disponibles.

Travaillant en partenariat étroit avec plusieurs marques importantes du marché mondial, nous pouvons équiper un club du sol au plafond en vous proposant du matériel de qualité à des tarifications très accessibles.



Notre service maintenance est disponible pour assurer la bonne tenue de vos clubs dès lors que vous en avez besoin.



Nos principaux équipements :

- Cardio et Musculation dernière génération
- Cross-training
- Electrostimulation
- Balance 3D
- Vestiaires, Casiers & cabines de douches
- Matériel de cours collectifs

LE CONCEPT



Chez Oxyty Sports Clubs, nous sommes des passionnés ! Chaque jour, vous nous inspirez et nous vous le rendons au maximum. L'envie de partager notre passion pour le fitness, de vous voir progresser est une source inépuisable qui nous anime au quotidien. Les cours collectifs offerts dans nos salles de sport ont pour but de favoriser la socialisation, l'esprit d'équipe et le soutien mutuel.



Nos équipes ont pour mission d'offrir un service chaleureux et accueillant à chaque visiteur. Elles doivent être en mesure de répondre aux questions des clients, d'offrir des conseils et de donner des recommandations personnalisées pour aider les clients à atteindre leurs objectifs fitness.

Nos salles de sport permettent à nos clients d'évoluer dans un cadre végétal et convivial.

Toutes les équipes sont concernées pour créer un environnement sain, accueillant et motivant pour les adhérents qui cherchent à améliorer leur forme physique, leur santé et leur bien-être en général.



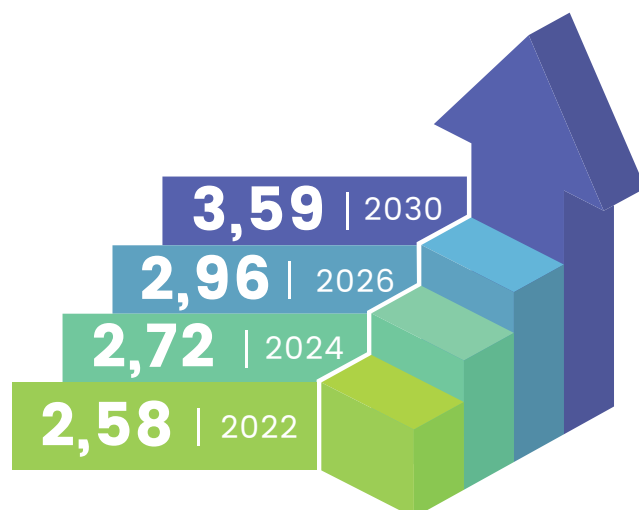
UN CONCEPT BIEN-ÊTRE

LE MARCHÉ DU FITNESS

Depuis fin 2022, le secteur des salles de sport reprend vivement de ses couleurs en affichant un total de 6,5 millions d'abonnés (10% de la population française), le marché affiche des chiffres similaires à ceux d'avant crise.

Le marché étant fortement dynamique, le chiffre d'affaires de 2022 est remonté à 2,58 millions d'euros et prévoit une poursuite de sa hausse en 2025, ce qui est une bonne raison d'investir lorsque l'on connaît le fort potentiel de ce secteur !

CHIFFRE D'AFFAIRES DU MARCHÉ



TAUX DE PÉNÉTRATION %



Taux de pénétration :
Le taux de pénétration est un indicateur de gestion commerciale qui traduit la proportion de consommateurs ayant acheté le produit pour une période et un marché donnés.

Source : Deloitte



NOTRE MODÈLE EST UNE RÉUSSITE, ET LES CHIFFRES LE CONFIRMENT

Choisir une licence à fort potentiel de rentabilité

Durée de contrat

5 ans

CA MOYEN/club

< à 600K

EBITDA

> à 15%

Équilibre

< à 12 mois

RÉPARTITION DE L'INVESTISSEMENT :

Équipements/
matériels club

45%

15%

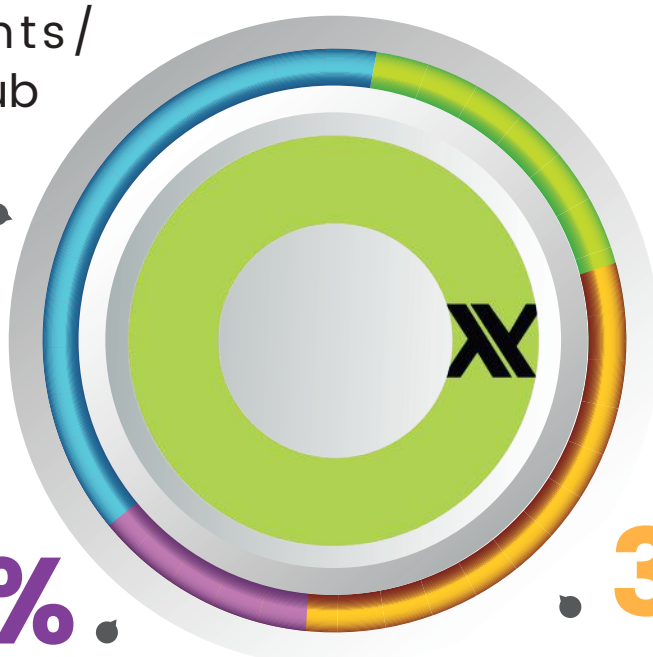
Frais divers

05%

Besoin en fond
de roulement

35%

Travaux



LES CHIFFRES CLÉS

LA LICENCE

Concepts			
Surfaces	300 à 500 m2	500 à 900 m2	900 à 1500 m2 et plus
Apport personnel minimum	40 000€	60 000€	80 000€ et plus
Droit d'entrée	0€*	0€*	0€*
Redevance d'exploitation	Fixe à 798€ HT par mois	Fixe à 798€ HT par mois	Fixe à 798€ HT par mois
Redevance publicitaire	Aucune	Aucune	Aucune
Prestations	Espace cardio & musculation, Cours collectifs, Électrostimulation, Biking, Espace coaching & santé (Visbody)	Espace cardio & musculation, Cours collectifs, Électrostimulation, Biking, Espace coaching & santé (Visbody)	Espace cardio & musculation, Cours collectifs, Électrostimulation, Wodzone, Biking, Espace coaching & santé (Visbody)
CA après deux ans d'exploitation	300-350K€ HT	500-600K€ HT	700-850K€ HT

* pour les 3 premiers

LES AVANTAGES OXYTY



- Formation la première année et accompagnement durant toute la durée du partenariat.
- Aide à la création du dossier, au financement et à la recherche de local.
- Approvisionnement en machines et équipements sportifs (logistique du groupe).
- Action marketing pour vous faire connaître.
- Matériel et mobilier d'intérieur fourni par le groupe.

FORMATION ET ASSISTANCE



Vous apprendrez notre savoir-faire :

- Comment recruter de bons collaborateurs
- Le management d'une équipe commerciale
- La gestion d'un club
- La gestion de la clientèle et comment satisfaire ses clients

CANDIDATURE



Prenez contact dès maintenant avec nous pour nous parler de votre projet :

licencedemarque@oxytysportsclubs.fr

06 29 31 54 72

PROFITEZ DE NOTRE EXPÉRIENCE



DEVENEZ LICENCIÉS !



Pour plus d'information, contactez-nous vite !
06 29 31 54 72 - service-franchise@oxyty-sportsclubs.fr